



**¿CÓMO INVERTIR EN
FINTECH LENDING
EN LATAM EN 2025**

Tabla de contenidos

Definición y funcionamiento del Fintech Lending	03
Estadísticas recientes sobre inclusión financiera en LATAM	04
Riesgos VS oportunidades para el inversionista	05
Casos prácticos de éxito en la región	07
Checklist: 5 preguntas clave antes de invertir	08
Recomendaciones prácticas	09

Definición y funcionamiento del Fintech Lending

El **Fintech Lending** se refiere al uso de plataformas digitales que **conectan a personas y PYMEs** que necesitan crédito con inversionistas que buscan retornos.

A través de algoritmos de evaluación de riesgo, datos alternativos y desembolsos digitales rápidos, se logra un **proceso más ágil**, con **menores costos que la banca tradicional** y con **capacidad de atender a quienes han sido excluidos del sistema financiero**.

Cómo funciona:

- 1) El prestatario solicita el crédito en la plataforma.
- 2) La Fintech analiza riesgo usando scoring crediticio y datos alternativos.
- 3) Si es aprobado, se desembolsa de forma digital.
- 4) El inversionista recibe retornos vía intereses, descontando morosidad y costos.

Estadísticas recientes sobre **inclusión financiera** en LATAM

En 2023 había más de 3.000 fintechs en la región

un crecimiento superior al **300 %** frente a 2017.

El 57 % de estas Fintechs atienden a poblaciones no bancarizadas.

El 75 % de los usuarios Fintech en América Latina redujo su uso de efectivo gracias a servicios digitales.

Brasil, México, Colombia, Argentina y Chile concentran la mayor parte del ecosistema Fintech.

Riesgos VS Oportunidades

Riesgos:

- 1) Riesgo regulatorio en evolución.
- 2) Vulnerabilidad a fraudes y ciberataques.
- 3) Impacto de la inflación, devaluación y crisis políticas.

Oportunidades:

- 1) Gran demanda en mercados desatendidos.
- 2) Innovación tecnológica (IA, big data, scoring alternativo).
- 3) Diversificación de portafolio con retornos atractivos.
- 4) Menores costos y procesos más ágiles que la banca tradicional.

Casos prácticos de éxito en la región

Tala (México)

recibió \$150 USD millones para expandir operaciones y ya atiende a millones de clientes.

Mercado Pago (México)

financiamiento de US\$250 millones de JPMorgan para fortalecer su negocio crediticio.

Ualá (Argentina, México y Colombia)

levantó \$300 USD millones y superó los 8 millones de usuarios.

Credit Saison (Brasil)

invirtió \$100 USD millones en préstamos a PYMEs mediante alianzas locales.

Checklist: 5 preguntas clave antes de invertir

- 1) ¿Está regulada la plataforma en su país de operación?
- 2) ¿Cómo evalúa el riesgo crediticio y cuál es su tasa histórica de mora?
- 3) ¿Qué modelo de inversión ofrece (préstamos directos, fondos, equity)?
- 4) ¿Qué tan robusta es su tecnología y seguridad de datos?
- 5) ¿Qué riesgos macroeconómicos pueden afectar el retorno?

Recomendaciones prácticas

- A) Diversificar entre plataformas y países.
- B) Empezar con montos moderados.
- C) Exigir reportes claros sobre desempeño y morosidad.

D) Evaluar impacto de la moneda local frente al dólar.

E) Seguir de cerca cambios regulatorios en la región.

Conclusión

El **Fintech Lending** en LATAM representa una oportunidad única para quienes buscan **invertir en un sector con alto potencial de crecimiento y un fuerte impacto social**. Sin embargo, como toda inversión emergente, implica riesgos que deben evaluarse con criterio y preparación.

La clave está en **informarse, diversificar y apostar de forma estratégica**, aprovechando el dinamismo de la región sin perder de vista la gestión del riesgo.

En 2025, invertir en **Fintech Lending** no es solo una opción rentable: también es una manera de impulsar la inclusión financiera en Latinoamérica.

Fuente: Reuters, Mastercard, Fintech News, La Nota Económica y otros medios financieros especializados (2022-2025).



**¿CÓMO INVERTIR EN
FINTECH LENDING
EN LATAM EN 2025**